Dдокумент повинен бути заповнений cпри залученні спільноти і представлений запрошеним учасникам тендеру

(Не опубліковано для неявного регламенту або узгодженої процедури)

Як заповнитице стандартне повідомлення про контракт. Будь ласка, вставте інформацію між дужками, як зазначено для кожної тендерної процедури. Квадратні дужки [ ] і частини, заштриховані сірим, вказують варіанти на вибір: їх слід включати, коли це застосовно, але змінювати слід тільки у виняткових випадках, продиктованих вимогами конкретного конкурсу тендерних заявок. Всі інші частини цих стандартних i інструкцій слід залишити без змін. В остаточній версії iінструкціїs to tenderers, please remember to delete this paragraph, any other text with yellow highlighting and to suppress all brackets.

**SUPPLYПОВІДОМЛЕННЯ ПРО КОНТРАКТІ**

**<Назва контракту>  
<Місцезнаходження -** Область/регіон та країна/країни **>**

**1. Rважливість**

< Rзначення >

**2. Процедура**

[Відкритий локальний] [Спрощений][Узгоджений]

**3. Назвапрограми**

< Ласка, вкажіть назву програми, згадане у відповідній угоді про фінансування/ рішення про фінансування>

**4. Фінансування**

<Довідковий грантовий контракт>

**5. Залучення authority**

<Назва установи >

**СПЕЦИФІКАЦІЯ КОНТРАКТУ**

**6. Характер контракту**

[одноразова виплата] [ціна за одиницю] [гібрид]

**7. Опис контракту**

< Рекомендується 10 рядків, максимум 20 рядків>

**8. Кількість і назви лотів**

[Тількиne lot only],

[Якщо більше одного лоту: <кількість лотів: >

<Назви лотів:

01 < назва>

02 < назва>

<номер і назва>]

**9.**

**УМОВИ УЧАСТІ**

**10. Правова основа**

[Назва програми Interreg] у відповідності з Регламентом 2021/1059 (Регламент Interreg).

**11. Кількість тендерних заявок**

Не більше однієї тендерної can be submitted by a natural or legal person whatever the form of participation (as an individual legal entity or as leader or member of a consortium submitting a tender, не більше). У разі, якщо фізична або юридична особа подасть більше однієї тендерної заявки, всі тендери в яких ця особа брало участь, будуть виключені.

[якщо кількістьлотів більше одного: Не можуть бути введені обмеження в кількості лотів, які можуть бути присуджені учаснику тендеру.

The tenderer may submit a tender for one lot only, several lots or all of the lots, but only one tender заявці на кожний лот. Контракти будуть розігруватися лот за лотом, і кожен лот буде оформлятися окремим контрактом.]

Будь-який учасник тендеру може вказати в своїй тендерній пропозиції, що він запропонує знижку у випадку, якщо його тендерну пропозицію буде прийнято більше ніж на один лот.

**12. Підстави для виключення**

В рамках тендеру, учасникитендеру повинні подати підписану декларацію,included in the tender form, , підтверджує, що вони не перебувають ні в одній зthe exclusion situations listedнаведенихin [point 18 of Annex II of the Financing Agreement between the European Commission and the partner country[[1]](#footnote-1)] [пункт 18 Додатка I до Регламенту 2018/1046[[2]](#footnote-2)] .

Учаснику тендера, включеного у списки обмежувальних заходів ЄС ([www.sanctionsmap.eu](http://www.sanctionsmap.eu)), на момент прийняття рішення про присудження контракту не може бути присуджено контракт.

**13. Субпідряд**

Допускається використання субпідряду.

**ПОПЕРЕДНІЙ РОЗКЛАД**

**14. Попередня дата початку дії контракту**

< Дата >

**15. Implementation period of the tasks**

< Буде зазначено пізніше >

**КРИТЕРІЇ ВІДБОРУ ТА ПРИСУДЖЕННЯ ПРЕМІЇ**

**16. Критерії відбору**

Організації, що забезпечують пропускну здатність

Економічний оператор (тобто, кандидат або учасник тендеру) може, при необхідності і у відношенні конкретного контракту, покладатися на можливості інших суб'єктів, незалежно від юридичного характеру зв'язків, які він має з ними. Якщо економічний оператор покладається на інші організації, в цьому випадку він повинен довести організації-замовнику, що в його розпорядженні будуть ресурси, необхідні для виконання контракту, шляхом пред'явлення цими організаціями зобов'язання надати ці ресурси в його розпорядження. Такі суб'єкти, наприклад материнська компанія економічного оператора, повинні дотримуватися ті ж правила відбору, що і економічний оператор, покладається на них, і повинні відповідати критеріям відбору, щодо яких економічний оператор покладається на них. **Крім того, дані з цього третього об'єкту для відповідного критерію відбору повинні бути включені в окремий документ**. Підтвердження потужності також повинно бути надано за запитом організації-замовника.

Що стосується технічних і професійних критеріїв, економічний оператор може покладатися тільки на можливості інших суб'єктів, коли останні будуть виконувати завдання, для яких потрібні ці можливості.

Що стосується економічних і фінансових критеріїв, суб'єкти, на які покладається економічний оператор, несуть солідарну відповідальність завиконання контракту.

Критерії відбору повинні бути чіткими і недискримінаційними і не повинні виходити за рамкиумов контракту. Базовий період для визначення фінансових можливостей і не може виходити за рамки останніх 3 років, протягом яких рахунку були закриті. Контрольний період для отримання професійних і технічних можливостей не може перевищувати 3 роки з моменту подачі заявки. Однак, при необхідності для забезпечення належного рівня конкуренції організація-замовник може вказати, що будуть прийняті до уваги докази відповідних поставок поставлених більше 3 років тому. Необхідно питання про те, які підтвердні документи слід запросити згідно з відповідними критеріями відбору. Будь ласка, пам'ятайте, що критерії відбору застосовуються до організації/організацій, які підписують контракт, і не можутьзастосовуватися до експертів, чиї резюме оцінюються в рамках технічної оцінки. Тому слід приділяти особливу увагу при встановленні конкретних критеріїв відбору для оцінки технічних і професійних можливостей фізичних осіб. Як загальне правило, критерії відбору не можуть повторно використовуватися в якості критеріїв присудження премії.

Якщо цедоречно для проектуand subject to the principle of equal treatment окремі критерії.

До учасників тендерубудуть застосовуватися наступні критерії відбору. У разі тендерних заявок, поданих консорціумом, ці критерії відбору будуть застосовуватися до консорціуму в цілому якщо не зазначено інше. Критерії відбору не будуть застосовуватися до фізичним особам і компаніям з одним учасником, якщо вони є субпідрядниками.

1. **Економічні і фінансові можливості учасника (**based on item 3 of the формитендеру, У разі, якщо тендерна компаніяer є державним органом, повинна бути надана еквівалентна інформація. Базовим періодом, який буде прийматися до уваги, будуть останні три фінансових роки, за які були закриті рахунки.

[У разі контракту без лотів, або контракту, розділеного на лоти, при якому для кожного лота не встановлені різні мінімальні рівні місткості:

Критерії відбору для кожного учасника тендеру наступні:]

[У випадку контрактів, розділених на лоти, при цьому для кожного лота встановлюються різні мінімальні рівні місткості: Номер лота ... (наприклад, лот 1)

Критерії відбору учасників тендеру на лот №... (наприклад, лот 1) наступні:]

Метою даного критерію є вивчення того, чи є tenderer (i.e. the consortium as a whole, in the case of a tenderтендерної заявки, поданої консорціумом):,,

* не буде економічно залежати від cвід залучення компанії у разі, якщо контракт буде присуджений їй; і
* володіє достатньою фінансовою стабільністю для виконання пропонованого контракту.

**[Якщо критерії для юридичної та фізичної особи однакові**

**Приклади фінансових критеріїв для юридичних і фізичних осіб:**

* середній річний оборот учасника тендеру повинен перевищувати річний максимальний бюджет контракту, тобто максимальний бюджет, зазначений у повідомленні про контракті, поділений на початковий термін дії контракту у роках, якщо він перевищує 1 рік (запитуваний мінімальний річний оборот не може перевищувати в 2 рази передбачувану річну вартість контракту, за винятком відповідним чином обґрунтованих випадків, зазначених у тендерному досьє); і
* [Коефіцієнт поточної ліквідності (поточні активи/ поточні зобов'язання) за останній рік, за який були закриті рахунки, повинен бути не менше 1. У разі консорціуму цим критерієм повинен відповідати кожен учасник.]

Критерії для юридичних і фізичних осіб:

1-<опорний критерій>

2-<опорний критерій>

<іт.д.>]

**[ При наявності окремих критеріїв для юридичної та фізичної особи**

**Приклади фінансових критеріїв для юридичних осіб:** дивіться приклади фінансових критеріїв для юридичних і фізичних осіб вище

Критерії для юридичних осіб:

1-<еталонний критерій>

2-<еталонний критерій>

<іт.д.>

**Приклади фінансових критеріїв для фізичних осіб:**

* доступні фінансові ресурси учасника тендеру повинні перевищувати річний максимальний бюджет контракту, тобто.e. максимальний бюджет, зазначений у повідомленні про контракті, поділений на початковий термін дії контракту у роках, якщо він перевищує 1 рік (запитуваний мінімальний річний оборот не може перевищувати в 2 рази передбачувану річну вартість контракту, за винятком відповідним чином обґрунтованих випадків, зазначених у тендерному досьє); і
* фінансове становище учасника тендеру не повинно бути дефіцитним, з урахуванням боргів, на початок і кінець року.

Критерії для юридичних і фізичних осіб:

1-<опорний критерій>

2-<опорний критерій>

<іт.д.>]

**2)** **Професійні якості учасника тендеру (**на підставі пунктів 4 форми тендера).

Базовим періодом, який буде прийматися до уваги, будуть останні три роки, що передують крайнього терміну подачі заявок.

Мета цього критерію - вивчити, чи має учасник тендера (тобто консорціум в цілому, у разі учасника тендеру консорціуму) достатніми кадровими ресурсами і досвідом, щоб мати можливість виконати запропонований контракт.

Зверніть увагу, що критерій не повинен not перешкоджати участі в цьому конкурсі.

**[Якщо критерії для юридичної та фізичноїосіб однакові**

**Приклади професійних критеріїв для юридичних і фізичних осіб:**

* має професійний сертифікат, відповідний даним контрактом, такий як <вказати>;
* принаймні, <кількість фахівців, необхідних для даного контракту> співробітники в даний час працюють на учасника торгів в областях, пов'язаних з даним контрактом; і

Критерії для юридичних і фізичних осіб:

1-<опорний критерій>

2-<опорний критерій>

<іт.д.>]

**[При наявності окремих критеріїв для юридичних і фізичних осіб**

**Приклади професійних критеріїв для юридичних осіб:** дивіться приклади професійних критеріїв для юридичних і фізичних осіб вище.

Критерії для юридичних осіб:

1-<опорний критерій>

2-<опорний критерій>

<іт.д.>

**Приклади професійних критеріїв для фізичних осіб:**

* має професійний сертифікат, відповідний даним контрактом, такий як <вказати>;
* в даний час працює / працювала протягом останніх 3 років <в якості менеджера / керівника групи і т. д. > з <кількістю спеціалістів, необхідних для даного контракту> співробітниками в областях, пов'язаних з даним проектом.

Критерії для фізичних осіб:

1-<еталонний критерій>

2-<еталонний критерій>

<тощо.>]

**3) Технічні можливості учасника**  (на підставі пунктів 5 і 6 formтендерної), Контрольним періодом, який буде прийматися до уваги, в останній [три роки] що передує крайнього терміну подачі заявок.

Мета цього критерію полягає у вивченні того чи не того претендента (тобто консорціуму в цілому, в разі тендері від консорціуму) має достатньо знань і досвіду, щоб бути в змозі впоратися з запропонованим контрактом.

**[Однакові критерії для юридичних і фізичних осіб**

**Приклад технічного критерію для юридичних і фізичних осіб:**

* цей учасник вже доставили продукти в принаймні < введіть номер > договір[з] [один] з бюджетом по крайней мере, що цього договору <specify <wbr="">fields> which [was] [were] implemented at any moment during the following period: < dates>.

Це означає, що контракт, на який посилається учасник тендеру, міг бути укладений в будь-який час протягом зазначеного періоду, але це не обов'язково повинно бути завершено протягом цього періоду або реалізовано протягом усього періоду. Учасникам торгів дозволяється посилатися або на контракти на постачання, здійснені протягом звітного періоду (хоча і розпочаті раніше), або на контракти на поставку, які ще не завершені. До уваги буде братися тільки та частина, яка була виконана задовільно протягом звітного періоду. [Ця частина повинна бути підтверджена документальними доказами (заява або довідка від організації, яка уклала контракт, підтвердження оплати), також із зазначенням її вартості. Якщо учасник тендеру виконав контракт на поставку в консорціумі, процентне співвідношення, яке учасник тендеру успішно виконав, повинно бути чітко зазначено у документальних доказах разом з описом характеру наданих поставок, якщо були використані критерії відбору щодо відповідності досвіду.]

Критерії для юридичних і фізичних осіб:

1-<контрольний критерій>

2-<контрольний критерій>

<іт.д.>]

**[При наявності окремих критеріїв для юридичних і фізичних осіб**

**Приклад технічного критерію для юридичних осіб:** дивіться приклад технічного критерію, застосованого як до юридичних, так і фізичним особам, вище.

Критерії для юридичних осіб:

1-<еталонний критерій>

2-<еталонний критерій>

<іт.д.>

**Приклад технічного критерію для фізичних осіб:**

* на учасника, працювала успішно, принаймні < введіть номер > проект[и] з бюджетом по крайней мере, що цього договору в областях, пов'язаних з цим контрактом протягом останніх трьох років

Критерії для фізичних осіб:

1-<еталонний критерій>

2-<еталонний критерій>

<іт.д.>]

[У випадку контрактів, розділених на лоти, при цьому для кожного лота встановлюються різні мінімальні рівні місткості: Номер лота ... (наприклад, лот 2)

Критерії відбору учасників тендеру на лот №... (наприклад, лот 2) наступні:] Те ж саме, що і вище

***Економічні і фінансові можливості кандидата*** (докладніше, як зазначено вище):....

***Професійні здібності кандидата*** (докладніше, як зазначено вище): ....]

***Технічні можливості кандидата*** (докладніше, як зазначено вище): ....]

[У випадку контрактів, розділених на лоти, при яких додаються додаткові рівні місткості, для випадку, коли одному учаснику тендеру присуджується кілька лотів: для прикладу

<У випадку, якщо учасник тендеру подає заявку на (наприклад, на обидва лота № 1 та лот № 2, ...), учасник тендеру повинен відповідати наступним критеріям:

*Економічні і фінансові можливості кандидата* (докладніше, як зазначено вище):....

***Професійні здібності кандидата*** (докладніше, як зазначено вище): ....]

***Технічні можливості кандидата*** (докладніше, як зазначено вище): ....]

Попередній досвід, який призвів би до порушення контракту та розірвання з боку cпри залученні a, не повинен використовуватися в якості посилання. Це також застосовно щодо попереднього досвіду експертів, необхідних за контрактом на надання платних послуг.

**17. Критерії присудження**

TКраще співвідношення ціни і якості або сама низька ціна.

**ПРОВЕДЕННЯ ТОРГІВ**

**18. Крайній термін для подачі of заявок**

Крайнім терміном для подачі тендерних заявок є [дата і час].

**19. тендеру і подробиці будуть надані пізніше**

**Тендерні заявки повинні подаватися з використанням стандартної тендерної форми.**

Тендерна заявка повинна супроводжуватися заявою прочесності щодо критеріїв виключення і відбору (форма G3)

Будь-яка додаткова документація (брошура, лист і т. д..), відправлена разом з тендером, прийматися до уваги не буде.

**20. Як можуть бути поданітендерныезаявки.**

Тендерні заявки повинні подаватися на [англійською мовою][національному мовою] виключно cщо притягає більшість, з використанням засобів, зазначених у пункті 9 i інструкцій для замовників.

**Тендерні заявки, подані будь-яким іншим способом, розглядатися не будуть.**

Подаючи тендерну пропозицію, учасники тендеру погоджуються отримувати повідомлення про результати процедури з допомогою електронних засобів.

**21. Зміна або відкликання тендерних заявок**

Учасники торгів можуть змінити або відкликати свої тендерні заявки шляхом письмового повідомлення до закінчення крайнього терміну подачі тендерних заявок. Жодне пропозиція не може бути змінено після закінчення цього строку.

Будь-яке таке повідомлення про зміну або відкликання має бути підготовлено і представлено у відповідності з пунктом 13 i інструкцій для користувачів.

**22. Операційний мова**

Всі письмові повідомлення з даної тендерної процедури та контрактом повинні бути на [англійською мовою][національному мовою].

**23. Додаткова інформація**

Фінансові дані, які повинні бути надані кандидатом у стандартній формі заявки, повинні бути виражені в [євро] [<Код національної валюти ISO>]. Якщо застосовно, коли кандидат посилається на суми, спочатку виражені в іншій валюті, конвертація в [EUR] [<Код національної валюти ISO>] повинна проводитися у відповідності з обмінним курсом InforEuro від [<**МІСЯЦЬ і РІК>** застосовного обмінного курсу InforEuro, який може відповідати місяця і року публікації цього повідомлення про контракті], який можна знайти за адресою: <http://ec.europa.eu/budget/graphs/inforeuro.html>.

1. For partners located in Partner Countries [↑](#footnote-ref-1)
2. For partners located in Member States, which are not contracting authorities within the meaning of the Union law applicable to public procurement procedures [↑](#footnote-ref-2)